

Warszawa, 08.10.2025

**Navigator Capital i FORDATA:
W III kwartale 2025 r. przeprowadzono w Polsce 76 transakcji fuzji i przejęć**

Z raportu M&A Index Poland przygotowanego przez FORDATA i Navigator Capital wynika, że w III kwartale 2025 roku na polskim rynku przeprowadzono 76 transakcji fuzji i przejęć. Oznacza to spadek o 14% w porównaniu z poprzednim kwartałem i o 10% rok do roku. W ujęciu branżowym dominowały sektory Media/IT/Telecom (21%), Biotechnologia/Ochrona zdrowia (12%), Handel detaliczny (9%). Obserwujemy przejściowe spowolnienie aktywności transakcyjnej, jednak spodziewane jest stopniowe ożywienie w końcówce roku.

Największą transakcją III kwartału była sprzedaż 100% udziałów w IAI Group na rzecz Montagu Private Equity. Fundusz MCI Capital, dotychczasowy właściciel spółki, uzyskał z transakcji około 469,3 mln PLN wpływów netto, realizując jedną z największych dezinwestycji w swojej historii. IAI Group – dostawca platform e-commerce SaaS – obsługuje ponad 13 tys. sklepów w Polsce i na Węgrzech oraz odpowiada za ponad 10% obrotu polskiego rynku e-commerce.

Pod względem sektorowym, największą aktywność na rynku M&A odnotowano w branżach Media/IT/Telecom (21%), Biotechnologia/Ochrona zdrowia (12% wszystkich celów transakcyjnych), Handel detaliczny (9%) oraz FMCG (8%). Znaczącą rolę odegrały również firmy z sektorów produkcji (8%) oraz usług finansowych (7%). Po stronie nabywców największy udział mieli inwestorzy z branż Media/IT/Telecom (21%), biotechnologii i ochrony zdrowia (9%), fundusze private equity i venture capital (8%) oraz przemysł (8%). Sprzedającymi najczęściej byli inwestorzy prywatni – odpowiadający za aż 71% wszystkich transakcji – oraz fundusze PE/VC (9%) a także Media/IT/Telecom (4%).

„Stagnacja na rynku M&A w Polsce ma swoje podłoże w istotnej niepewności generowanej przez otoczenie geopolityczne i makroekonomiczne. Transakcje M&A, jako narzędzie długoterminowego wzrostu przedsiębiorstw, wymagają precyzyjnego planowania oraz możliwości określenia rezultatów takich inwestycji. Wzrost napięć międzynarodowych, niepewność dotycząca taryf celnych w USA oraz przyszłej aktywności europejskiego przemysłu sprawiają, że część inwestorów wstrzymuje decyzje o zaangażowaniu w transakcje fuzji i przejęć. Z drugiej strony, presja na obniżki stóp procentowych, stabilny poziom inflacji oraz istotne inwestycje publiczne – m.in. w sektorze zbrojeniowym czy w ramach KPO – powodują, że atrakcyjność polskich podmiotów w oczach inwestorów zagranicznych może rosnąć, co przekłada się na wzrost liczby obserwowanych transakcji. Obserwujemy również coraz odważniejsze ruchy polskich firm inwestujących w zagraniczne aktywa i przewidujemy, że trend ten będzie w kolejnych okresach się umacniał.” – komentuje Artur Wilk, Manager w Navigator Capital Group.

„Patrząc w przyszłość, 4 kw. 2025 r. rysuje się umiarkowanie optymistycznie, choć bez gwarancji silnego odbicia. Z jednej strony przełom roku tradycyjnie bywa okresem domykania negocjowanych transakcji, można więc oczekiwać, że część procesów rozpoczętych latem sfinalizuje się przed

końcem grudnia. Jeśli spadek kosztu kapitału będzie kontynuowany, a inflacja dalej wyhamuje, inwestorzy mogą nabrać pewności do podpisywania umów, które wcześniej trzymali „na półce”. Sektory, które mogą ciągnąć końcówkę roku to zapewne TMT i medyczny - spodziewamy się dalszego zainteresowania technologią, zwłaszcza spółkami związanymi z AI, cloud i cybersecurity oraz zdrowiem - prywatne kliniki, biotechnologia.” – wskazuje Marcin Rajewicz, Head of Sales w Fordata.

Wśród istotnych transakcji warto wymienić przejęcie niemieckiej Gala Group przez polską Grupę Trend – jednego z największych producentów świec, produktów zapachowych i dekoracyjnych w Europie. Innymi ważnymi przejęciami były nabycie ITCARD przez portugalski koncern SIBS, operatora sieci Planet Cash i Planet Pay, oraz zakup hiszpańskiej spółki Sending przez InPost, który w ten sposób rozszerzył działalność w Europie. W branży technologicznej większościowy pakiet w Callstack objął amerykański fundusz Viking Global Investors, natomiast w sektorze dóbr luksusowych W.Kruk przejął markę biżuterii Lilou. Polskim akcentem było również przejęcie przez producenta łososia wędzonego Suempol belgijskiej spółki Van Biesen & Pieters, specjalizującej się w przetwórstwie i dystrybucji krewetek.

Kompleksowe informacje podsumowujące aktywność na polskim rynku fuzji i przejęć w III kwartale 2025 roku znajdują się w raporcie M&A Index Poland przygotowywanym wspólnie przez firmy Navigator Capital oraz FORDATA.

Wszystkie raporty dostępne są [pod linkiem](#).

Kontakt dla mediów

NAVIGATOR CAPITAL GROUP

Artur Wilk

m: +48 881 700 119

e: artur.wilk@navigatorcapital.pl

FORDATA

Joanna Ratajczak

m: +48 536 353 776

e: joanna.ratajczak@fordata.pl